

امتحان الدورة الاستدراكية عن بعد في مقياس تقنيات التفاوض في العقود الدولية : الأسئلة :

السؤال الأول (08ن) :

يعد العامل الشخصي من عوامل نجاح المفاوضات (حلل وناقش) .

السؤال الثاني (06ن) :

خطاب النوايا ليس له أية قوة إلزامية أو طابع تعاقدي . حدد المذهب مع الشرح .

السؤال الثالث (03ن)

إن مضمون التزام المحافظة على سرية المعلومات في الواقع العملي يعكس صعوبة كبيرة في تعريف وتحديد المعلومات التي تعتبر سرية من غيرها (حلل وناقش) .

السؤال الرابع (03ن)

تحدث عن خطاب مشروع العقد النهائي مع ذكر أمثلة .

ملاحظة : (الإجابة تكون بمنهجية : مقدمة + عرض + خاتمة) مع مراعاة الاختصار .

ملاحظات هامة:

- تكتب الإجابة على استمارة الإجابة وفق النموذج المسلم من طرف الإدارة فقط .
- تتضمن ورقة الإجابة كل المعلومات الخاصة [الاسم واللقب، المقياس، الفوج، المستوى].
- يجب الالتزام بالآجال التي تحددها الإدارة تحت طائلة عدم قبولها خارج الآجال، وتودع الإجابات ورقياً بصورة حضورية.
- الرجاء الكتابة بخط واضح حتى يتسنى للأستاذ المصحح قراءته .